

Unser Auftraggeber ist ein mittelständisches Unternehmen im Bereich des Flachglasgroßhandels mit eigener Produktion von Isolierglas, Zuschnitten und Bearbeitungen. Im süddeutschen Raum ist das Unternehmen ein führender Anbieter von Glasanwendungen.

Für das in **Baden-Württemberg** angesiedelte Unternehmen suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Teamleiter Verkauf (m/w)

Ihr Aufgabengebiet

- Kunden eigenverantwortlich betreuen
- Verkaufsteam führen und entwickeln
- Organisation der Abläufe im Vertriebsteam
- Vertriebsstrategie konsequent umsetzen
- Ziel- und Budgetvereinbarungen einhalten und umsetzen
- Kundenbeziehungen ausbauen und weiterentwickeln
- Angebote und Kalkulationen erstellen
- Vertriebsideen entwickeln, einbringen und umsetzen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische/technische Ausbildung
- Möglichst berufliche Erfahrungen im Vertrieb von veredeltem Flachglas (ISO, ESG, VSG etc.) und in der Beratung bei technisch anspruchsvollen Lösungen
- Organisations- und Führungserfahrung
- Nachweisbare Vertriebsserfolge
- Hohe Ziel- und Ergebnisorientierung
- Sicherer Umgang mit gängigen PC-Anwendungen
- Souveränität im persönlichen Auftritt
- Kontaktfreudige und kommunikative Persönlichkeit

Sie suchen nach einer entwicklungsfähigen Position, die Ihnen Perspektiven für Ihre berufliche Entwicklung bietet? Dann nutzen Sie Ihre Chance. Unser Auftraggeber fördert auch Nachwuchskräfte intensiv.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, rufen Sie uns an. Norbert Wimmelmeier erreichen Sie unter der Nr. (01 72) 6 00 71 82 – auch abends und am Wochenende. Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung.