

Unser Auftraggeber gehört mit mehr als 10 Niederlassungen zu den größten Flachglasveredlern in Europa. Die Unternehmensgruppe produziert Gläser für Fassaden und Fenster sowie Interieurlösungen und entwickelt als Vollsortimenter für alle relevanten Einsatzgebiete hochwertige Produkte und Problemlösungen.

Für **Baden-Württemberg** suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Verkäufer im Außendienst (m/w) mit der Möglichkeit Home-office

Ihre Aufgaben

- Bestandskunden im Verkaufsgebiet beraten und betreuen
- Neukunden gezielt ansprechen und akquirieren
- Angebote kalkulieren und erstellen
- Aufträge ziel- und ergebnisorientiert bearbeiten
- Verkauf durch eigene Ideen fördern und weiterentwickeln

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Fachkenntnisse im Glas-, Fenster- und Fassadenbereich sind von Vorteil
- Vertriebserfahrung – idealerweise in einer vergleichbaren Position in der glasverarbeitenden Branche
- Technisches Verständnis
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Produkten
- Freude am Umgang mit Kunden und Kommunikationsstärke
- Beratungskompetenz und Hands-on-Orientierung
- Reisebereitschaft und zeitliche Flexibilität

Sie suchen nach einer entwicklungsfähigen Position, die Ihnen Perspektiven für Ihre berufliche Entwicklung bietet? Dann nutzen Sie Ihre Chance. Unser Auftraggeber fördert auch Nachwuchskräfte intensiv.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, rufen Sie uns an. Norbert Wimmelmeier erreichen Sie unter der Nr. (01 72) 6 00 71 82 – auch abends und am Wochenende. Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung, möglichst im PDF-Format, mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen.

PerNet Personalberatung GmbH
Norbert Wimmelmeier
Wolfsbusch 9
53773 Hennef

Tel.: 0 22 48 . 9 09 83 37
mobil: 01 72 . 6 00 71 82
Fax: 0 22 43 . 91 60 62
kontakt@pernet-gmbh.com
www.pernet-gmbh.com